

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «Казанский (Приволжский) федеральный университет»
Казанский межрегиональный методический центр по финансовой
грамотности системы общего и среднего профессионального образования

Проектная работа
«Кредит: зачем он нужен и где его получить»
(10-11 класс)

Проектную работу выполнили:

Ф.И.О.	Должность
Степанова МаринаЮрьевна	учитель русского языка и литературы
Паршина Светлана Николаевна	учитель химия и биологии
Кулагина Любовь Степановна	учитель географии
Нарбекова Нина Максимовна	учитель русского языка

Кургановка 2021

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность.

Финансово грамотные люди в большей степени защищены от финансовых рисков и непредвиденных ситуаций. Они более ответственно относятся к управлению личными финансами, способны повышать уровень благосостояния за счет распределения имеющихся денежных ресурсов и планирования будущих расходов. Так как обучающиеся это будущие взрослые, то будучи финансово грамотными людьми, они могут положительно влиять не только на личное благосостояние, но и на национальную и мировую экономику.

Авторы проекта выбрали тему «Кредит: зачем он нужен и где его получить» как актуальную в связи с необходимостью приобретения обучающимися 10-11 классов знаний и умений в области экономики и финансов, которые они смогут использовать в своей повседневной жизни, выступая в качестве заемщиков, кредиторов, налогоплательщиков, покупателей, продавцов, вне зависимости от дальнейшей профессиональной деятельности.

Входя во взрослую жизнь, большинство обучающихся абсолютно не готовы к этой жизни. Ситуация с кредитами, а точнее незнание принципов кредитования, «подводных камней» в работе банков, может завести их в долговую яму и разрушить жизнь. Повышение финансовой грамотности убережет будущих взрослых, от ненужных ошибок.

Цель внеурочного занятия (классного часа) - объяснить обучающимся, как пользоваться услугами банков, а также содействовать формированию у обучающихся разумного финансового поведения, способности принимать взвешенные обоснованные решения в отношении использования кредитных финансовых продуктов или услуг.

Задачи:

1. Познакомить с понятием кредита, историей кредита, типами кредита.

2. Сформировать умение выбирать наиболее эффективные условия кредитования;

3.Повысить уровень осведомленности о своих правах в сфере финансовых услуг в вопросе **кредитования**.

4. Разработать памятку по получению кредита.

Планируемый результат:

Предметные умения:

усвоить, зачем нужна финансовая грамотность;

правильно соотносить доходы семьи со своими потребностями;

понимать финансовые термины: «кредит»

Личностные: широкая мотивационная основа учебной деятельности, включающая социальные, учебно-познавательные мотивы;

осознание ответственности человека за общее благополучие.

проявление творческого отношения к процессу обучения;

проявление эмоционально-ценностного отношения к учебной проблеме.

Метапредметные

Регулятивные: осознание возникшей проблемы, составление плана и последовательности действий для решения возникшей проблемы, внесение необходимых дополнений и коррективов в план и способ действия в случае расхождения эталона, реального действия и его результата с учётом оценки этого результата самим обучающимся, учителем, товарищами;

работать по предложенному учителем плану, проговаривая последовательность действий;

умение формулировать вопрос, проблему, затруднения, с которыми столкнулись учащиеся; оценивать сложившуюся учебную ситуацию.

Познавательные:

моделирование ситуации из жизни, постановка и формулирование проблемы, самостоятельное создание алгоритмов деятельности при решении проблем творческого и поискового характера, выбор наиболее эффективных способов

решения задач в зависимости от конкретных условий, рефлексия способов и условий действия, контроль и оценка процесса и результатов деятельности. переработка полученной информации, преобразование информации из одной формы в другую;
обобщение полученной информации;
давать оценку своим действиям, оценивать результат;
находить ответы на вопросы, используя свой жизненный опыт и информацию, полученную на уроке.

Коммуникативные

Умение:

оформлять свою мысль в устной речи, высказывать свою точку зрения, формулировать высказывание;
сотрудничать, договариваться о последовательности действий и результате, учиться представлять другим ход работы и ее результат, слушать мнение других;
адекватно использовать речевые средства для дискуссии и аргументации своей позиции.

Методические приемы: Аналитическая работа с текстом (печатным и электронным), приемы сравнения, самостоятельная работа в группах, поисковая деятельность, работа с электронными ресурсами, плакатами, использование жизненных ситуаций

Основная форма организации учебной деятельности: работа в группах

Оборудование, материал, используемый на уроке:

Компьютеры, мультимедийный проектор, презентация, раздаточный материал.

Проблемный вопрос «Кредит-путь к благосостоянию или разорению?»

Основная часть.

Методическая разработка внеклассного занятия.

Цель занятия. Содействовать пониманию необходимости знаний в области финансов, в современных условиях экономики.

Задачи.

- 1 Познакомиться с понятием кредит, заемщик, видами кредита.
- 2 Сформировать первоначальные представления и базовые умения, необходимые для ориентации в экономической жизни.
- 3 Формирование экономического мышления учащихся и культуры обращения с деньгами, как части общей культуры человека, в ходе подготовки к будущей самостоятельной жизни.

Описание хода занятия.

1 Организационный момент

2 Определение темы и целей занятия (просмотр ролика Совкомбанка <https://www.youtube.com/watch?v=iBun4QKnU1g>

Учащиеся определяют тему и цели занятия

Учитель:

Понятие о кредитах (Слайд 4)

Что такое кредит? Кредит – ссуда, которая может быть выражена как в денежной, так и в товарной форме. Кредит выдается кредитором, который дает как бы свое имущество тому, кто обязуется возвратить его и еще при этом заплатить некий процент за использование кредита.

Если говорить о денежном кредите, то он именуется банковским кредитом и выдается в банках, под определенную процентную ставку. В наше время стало весьма популярным брать кредиты на все случаи жизни.

Сейчас существуют кредиты практически на все: на покупку квартир, машин, даже магазины предлагают приобрести в кредит тут или иную вещь, особенно это касается магазинов бытовой электроники.

Кредиты могут быть краткосрочными, например, на покупку телевизора, рассчитаться за который вы должны за несколько месяцев.

А также, долгосрочными, например, так называемая ипотека, которая дается на десятки лет, в течение которых заемщик будет рассчитываться с банком выплачивая, как сумму кредита, так и проценты, которые на сегодняшний день очень и очень немаленькие.

Надо отметить и тот факт, что не бывает беспроцентных кредитов, если вы взяли в магазине телевизор в кредит без процентов, то надо отдавать себе отчет, что проценты по кредиту заложены в стоимость товара.

Сообщение учащихся

История кредита.

Античная Греция и Рим, древний Египет, средневековая Европа – желания и потребности были у людей всегда. Но не всегда можно было осуществить сразу все мечты за свой счет. К счастью, находились люди, которые давали в долг своим согражданам, а по возвращении денег взимали немного большую сумму, чем давали изначально. Так появились первые кредиторы. Занятие это было не слишком почетным, но обеспечивало стабильный доход, да и закон почти всегда был на стороне заимодавца.

В древнем Египте уже в 3 веке до н. э. существовала отдельная форма договора займа. Должник, который не вернул кредит вовремя, вполне мог стать рабом кредитора, если сумма долга была слишком велика. В древнем Вавилоне можно было отдавать детей в залог за долги – это отражено в законах царя Хаммурапи, который славился своей мудростью и справедливостью. А в Древней Индии ростовщичество было морально узаконено дхармой – специальными духовными нормами, на которые индийцы ориентировались в обычной жизни. Допускалось и получение долга силой или хитростью. Последний способ был актуален для кредиторов, принадлежавших к более низкой касте, чем заемщик – они не имели права воздействовать на должника силой.

Законы Древнего Рима в период до нашей эры также допускали долговую кабалу. Если должник не мог вернуть займ, он переходил в руки кредитора, тот заключал его в долговую тюрьму, но в течение месяца должника еще можно было выкупить. Для этого кредитор три раза в месяц, в базарные дни, выводил несчастного заемщика на рынок. Желаящий мог подойти, выплатить долг и выкупить должника из неволи.

Конечно, кредиторы того времени в скоринговых программах не нуждались. Глядя на заемщика, ростовщик мог сразу сказать, для чего ему деньги. Бедняк занимал, чтобы выжить, богач – чтобы приобрести очередной предмет искусства или хорошо обученного раба, зажиточный крестьянин – купить еще пару волов. Выдавая займы, кредиторы ничем не рисковали – как видим, закон защищал их куда лучше, чем должников. Однако мы не можем сказать, что заемщики того времени относились к долгам более ответственно, чем наши современники. Перезаклады и распродажа имущества и в древние времена встречались довольно часто.

В средние века возникает такое понятие, как не прямые займы. В те времена ростовщичество яростно осуждалось церковью. Получение «денег от денег», то есть заработок на процентах, считалось тяжким грехом. И тогда итальянские банкиры изобрели вексельное кредитование – случилось это в XIV веке. В упрощенном виде сделку можно описать так. Заемщик, которому нужны были деньги, шел к кредитору. Тот выдавал ему «кредитный лимит» в нужной валюте и вексель, который следовало погасить в нужный срок. Должник уплачивал по векселю сумму несколько большую, чем получил вначале – это и были те самые «грешные» проценты.

Если в средние века масштабы кредитования были довольно скромными, то в эпоху Возрождения, а затем и Просвещения они значительно выросли. Удовольствия и развлечения осуждались уже не так, как раньше, а к 18 веку и вовсе стали культом, особенно в высшем свете. В XVI-XVII столетиях в Европе появились первые коммерческие банки, однако обращались туда в основном промышленники и торговцы. Простые граждане

предпочитали пойти к ростовщику или в ломбард. Именно тогда образ ростовщика стал мрачным и зловещим. Считалось, что честные граждане идут занимать денег под залог только в случае крайней нужды. Однако аристократы считали это «предрассудками простого народа» и активно пользовались вексельными кредитами.

Помимо привычных вексельных и собственно денежных займов, в то время существовал и еще один вид кредита. Прямо у производителя можно было приобрести товар в кредит – этим охотно пользовались и рабочие, и дворяне. Мясники, бакалейщики, пекари отпускали свою продукцию в долг в течение многих лет. В кредит можно было получить не только товары, но и услуги: сапожники, прачки, портные, ювелиры нередко обслуживали в рассрочку постоянных клиентов. Но если обычный крестьянин получал травму, терял работу и не находил новую – взыскать долги было очень сложно.

В России государственные кредитные учреждения появились только в середине XVIII века – до этого граждане всех сословий обращались за ссудами к ростовщикам. Процент по таким кредитам был довольно высок – от 30 и больше. Отношения «кредитор - должник» строились примерно так же, как и в Европе: крепостные порой закладывали последние рубахи, а дворяне – свои поместья. Однако в середине XVIII века ростовщичество было запрещено законом. Именно тогда появились первые банки. Там можно было взять ссуду на покупку жилья под 6-8% годовых, процентная ставка опять же устанавливалась государством. Залогом для банка могло служить не только недвижимое имущество, но и... крепостные – это не возбранялось законом.

Частные банкирские дома появились в конце XVIII века и выдавали в основном микро кредиты, поскольку большими капиталами не располагали. Помимо выдачи кредитов, они также могли заниматься торговлей, производить товары, а отдельных законов для них практически не было. Шли

туда за займом в основном купцы, мелкие промышленники, нередко по рекомендации.

В конце XIX века в России открылись Крестьянский поземельный банк и Дворянский банк. Последний банк выдавал кредиты только дворянам и только на покупку жилья, Крестьянский, соответственно – крестьянам. Ссуду на покупку земли или имения можно было получить под 5% годовых. Сроки выплаты существенно отличались друг от друга – от вполне разумных 20-25 лет до астрономических 60-65. Фактически это была ипотечная система, в некоторых отношениях более удобная и совершенная, чем сейчас. К сожалению, хорошие (как и плохие) качества системы исчезли вместе с ней после 1917 года.

Учитель:

Основные виды кредита

Самый известный и распространенный вид кредита – это потребительские кредиты, которые выдается как банками, так и различными торговыми организациями (магазинами).

Выдача этого вида кредита не очень выгодна для банков, поскольку объем занимаемых средств минимален, а проблем очень много.

Другим популярным видом кредита является автокредит. В наши дни, он набирает все большую популярность. Поскольку автомобиль - это недвижимое имущество и стоит довольно дорого, мало кому удастся приобрести его без многомесячных накоплений.

Также весьма популярен нецелевой кредит, поскольку необходимость в немедленном распоряжении достаточно крупной суммой денег может возникнуть непредвиденно. Примером такого кредита может стать кредит на покупку, например, мебели или каких либо других нужд, естественно, что предусмотреть все случаи невозможно на которые могут понадобиться деньги, поэтому данный вид кредитов и называется нецелевым.

Но все кредиты физическим лицам, не идут ни в какое сравнение с объемами средств, которые предоставляются по кредитам, когда банк работает с юридическими лицами.

Учитель: Типы кредита (Слайд 5)

Из видов кредита можно выделить следующие типы:

- Потребительский кредит - это кредит наличными деньгами, самая распространенная форма кредитования в России.
- Экспресс кредит - тот же потребительский кредит, только срок рассмотрения такого кредита обычно 1 день и нужен минимальный комплект документов.
- Кредит под залог - это обеспеченный кредит. В качестве залога может выступать: Недвижимость, земля, автомобиль, ценные бумаги и другие активы.
- Ипотека - тот же кредит под залог, только в этом случае недвижимость приобретается.
- Автокредит - наличных денег клиент на руки не получает, но зато получает автомобиль. При этом страховка всегда - каско. Это минус этого вида кредитования.

Учитель: Наиболее востребованные кредиты в России

1. Ипотечный кредит
2. Кредит на авто
3. Кредит на образование
4. Кредит на товары
5. Экспресс – кредит
6. Ипотека на отдых

По мнению большинства жителей наиболее выгодный кредит - это Потребительский кредит.

Потребительское кредитование по России идет семимильными шагами. Банки активно кредитуют население. Все больше банков становятся

участниками рынка кредитования. С каждым днем программ кредитования появляется всё больше.

Естественно, разобраться во всех программах, условиях, видах кредитов - очень сложно.

Понятие «потребительский кредит» прочно вошло в нашу жизнь. Взять такой кредит могут частные лица с целью покупки потребительских товаров длительного пользования. С помощью потребительского кредита уже многие осуществили свою мечту и сделали ремонт, купили бытовую технику. Взять потребительский кредит в банке можно при условии, что вы являетесь гражданином РФ, вам от 18 до 55 (60) лет, у вас есть регистрация в регионе, есть стабильная работа и «белая» зарплата. Список документов для получения потребительского кредита минимален: паспорт, копия трудовой книжки, справка о зарплате, либо другое на усмотрение банка. Чем тщательнее потенциальный заемщик подойдет к вопросу оформления и сбора документов, тем больше шанс получить кредит.

Программ потребительского кредитования существует достаточно много, их условия варьируются. Поэтому необходимо тщательно изучить каждую, чтобы определиться с той, которая подходит именно вам. Потребительский кредит реализуется во многих магазинах бытовой техники в виде банковской ссуды с отсрочкой платежа. Такая форма кредитования выгодна и покупателю, и продавцу: кредиты стимулируют рост продаж, а оформление кредита экспертом осуществляется прямо в магазине. Взять кредит можно без обеспечения, либо с обеспечением в виде поручительства или залога на имущество. Следует отметить, что, выдавая кредит без справок о зарплате, банк идет на определенный риск, и этот риск компенсируется повышением процентной ставки. Выбирая программу кредитования, ознакомьтесь с условиями оплаты: сроками, процентными ставками, различными штрафами и комиссиями. Условия досрочного погашения потребительского кредита также должны быть прописаны в договоре: в отдельных случаях банк предусматривает дополнительные комиссии, в

других же случаях наоборот – досрочное погашение кредита приводит к уменьшению размера ежемесячных платежей.

Все возникающие вопросы помогут решить консультанты.

Беседа: Почему люди берут кредит?

1.Стремление к «красивой жизни». Для начала нужно понять, что для заемщиков «красивая жизнь»? В девяти случаях из десяти - это покупка машины/ шубы /ноутбука круче, чем у брата /свата /соседа. Для таких людей целесообразность кредита отходит далеко на второй план. Для них важнее быть лучше, круче других

2.Нужен стартовый капитал (бизнес). Это тоже довольно-таки распространенная причина для того, чтобы брать деньги в кредит.

3.Покупка недвижимости. Этот вид кредитования называют ипотекой. То есть человек хочет купить квартиру или дом или дачу.

4.Чтобы отдать долги (или чтобы погасить кредит взятый ранее). Эти люди берут кредит для того, чтобы отдать долги (например, занимали у знакомых и друзей, чтобы доделать ремонт), или чтобы погасить кредит

5.Обучение. На Западе очень распространенные кредиты на обучение. То есть человек, изъявивший свое желание учиться в институте, сам за себя платит (а денег у него, обычно нет, поэтому и берет кредит).

6.Иллюзия больших лёгких денег.

7.Форс-мажор. Да, иногда и такое бывает в жизни. Болезнь, травма, или еще какое-то неприятное происшествие, - никто и нас от этого не застрахован. И учитывая то, сколько стоит нынче лечиться, многие люди идут за кредитом в банк, из-за отсутствия альтернативы. Так что такой вариант также имеется.

Учитель.

Кто предоставляет кредиты. Слайд (5)

Наиболее распространённым способом получение кредита является обращение в банк. Желание людей получать кредиты поддерживают сами

банки, которые стремятся их выдавать, поскольку всегда получают от этого свою выгоду в виде процентов. Плюсы и минусы этой банковской услуги достаточно явные.

Преимущества банковского кредитования:

1. возможность получения денежных средств в тот момент, когда в них появилась необходимость.
2. Кредит даёт возможность каждый месяц возвращать небольшие суммы, так как отдать сразу большую сумму зачастую очень тяжело в рамках семейного бюджета.
3. Наличие кредита стимулирует заёмщика. У него появляется желание работать лучше и зарабатывать больше. Ведь теперь надо не только кормить семью, но и каждый месяц по частям возвращать долг.

Недостатки банковского кредита:

1. платность кредита, которая заключается в том, что долг не просто надо вернуть, а вернуть с процентами. Если процентная ставка окажется высокой, то в итоге сумма переплаты будет весьма значительной.
2. Значительные санкции и штрафы в случае, если платёж по кредиту не уплачен в срок.
3. Риск возникновения непредвиденных обстоятельств, при которых не будет возможности внести ежемесячный платёж.

В случае, когда деньги нужны срочно и на короткий промежуток времени, население обращается в микрокредитные (микрофинансовые) организации.

Микрофинансовая организация — это юридическое лицо, которое предоставляет заёмщику небольшую сумму денежных средств на короткий срок.

Особенностью такого вида кредита являются минимальные требования к заёмщику, быстрота рассмотрения заявки на получение ссуды и практически нулевой процент отказов. Из документов необходим только паспорт и ИНН.

Сумма микрозайма обычно находится в пределах 20–30 тысяч рублей, но может быть увеличена до 50 тысяч. Процентные ставки микрозаймов начисляются не в годовых исчислениях, а в более кратких временных периодах — месяцах, неделях и днях. В разных организациях процентная ставка за день может разниться от 1 до 2 %, что составляет 365–730 % годовых, а в некоторых фирмах может даже достигать 1000 %.

Обрати внимание!

В связи с этим кредит в микрофинансовой организации выгодно брать только тем, кто полностью уверен, что сможет вовремя рассчитаться по кредиту.

Недостатки микрофинансового кредитования:

высокие процентные ставки.

Высокие штрафы в случае возникновения просрочки по оплате.

Преимущества микрофинансового кредитования:

отсутствие необходимости сбора многочисленных документов.

Скорость оформления заявки на ссуду (занимает не более 30 минут).

Доступность микрозайма разным слоям населения, независимо от социального статуса, уровня дохода и чистоты кредитной истории.

Быстрый ответ после рассмотрения заявки (в течение 3–5 минут).

Возможность перечисления средств на карту или счёт любого банка РФ.

Учитель.

Правда о цене кредита – это полная информация о финансовых последствиях заключения кредитного договора (о реальных выплатах по кредиту). Банк обязан дать вам такую информацию.

За пользование кредитом банк берет с вас плату в виде процентов. Кроме этого, потребительскому кредиту сопутствуют различные комиссии и сборы. В платежи по кредиту включаются:

- проценты, которые вы платите за пользование кредитом;

- комиссии, которые взимает банк за обслуживание этой ссуды;
- стоимость дополнительных услуг, если они связаны с вашим кредитом.

Запомните, реальная сумма вашего долга складывается из самой суммы, которую вы одолжили у банка (она называется «основной долг»), суммы процентов и комиссий.

Чтобы наглядно представить чего вам будет стоить вернуть долг по реальной ставке - попросите банковского работника дать вам информацию о платежах по кредиту в рублях (пересчитать проценты в рубли). И тогда станет очевидно, что например за 100 тысяч рублей вам придется вернуть 140 тысяч (100 тысяч рублей долга плюс 40 тысяч – плата банку за все включенные услуги). Вы имеете право на получение полной и детальной информации о переплате от сотрудника банка до заключения договора. Понять реальные условия и последствия получения кредита – это ваша обязанность как заемщика, а получить подробное и ясное разъяснение непонятных терминов и сложной информации по кредиту – это ваше право.

Выбирайте кредит внимательно и разумно: сравнивайте варианты, ищите лучшие условия!

Выбор кредита – ответственность заемщика. Привычный взгляд на рекламу кредитов без анализа, может привести вас в рекламную ловушку. Маркетологи прибегают к разного рода уловкам, не называя истинный процент по кредиту или скрывая условия получения действительно низкого процента.

Ориентируйтесь на среднее по рынку значение процентной ставки – если предлагаются слишком выгодные условия – помните, за дополнительные выгоды придется идти на дополнительные расходы или неудобства.

Есть несколько простых правил выбора кредита:

- Чем выгоднее ставка, тем больше вероятность «уловок» - внимательно изучите все условия, особенно «мелким шрифтом»!

- Процент по кредиту должен быть указан в годовом исчислении. Если в рекламе видите «% в день», умножьте его на 365 и почувствуйте разницу!

- Не ошибитесь с кредитом – не хватайте первый попавшийся. Сравните условия банков по основным параметрам кредита.

Задания по группам: составление памятки по получению кредита.

(учащиеся в группах обсуждают и вносят свои предложения, после чего каждая группа выступает со своими мнениями, а учитель на доске фиксирует, после чего составляется общая памятка.)

(Слайд 5) Памятка

по получению кредита

- **Изучай кредитный договор до его подписания (5 дней)!**
- **Если договор не устраивает - не подписывай!**
- **Оцени будущие платежи по кредиту и сопоставь их с доходами (не более 30% доходов).**
- **Создай «подушку безопасности» (возможность платить по кредиту 3 месяца, даже потеряв доход)**
- **Выбирай дешевый кредит в валюте дохода.**
- **Старайся жить по средствам и не пользуйся кредитными средствами!**

Подведение итогов, выполнение тестовых заданий по рассмотренной теме.

Рефлексия

Учитель: беседа по проблеме урока: ««Кредит-путь к благосостоянию или разорению?»»

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Методическая разработка «Кредит: зачем он нужен и где его получить» может использоваться как во время урока, так и вне сетки учебного времени, в рамках проведения внеклассных мероприятий, классных часов,

тренингов, дебатов, семинарских занятий, направленных на повышение финансовой грамотности учащихся

Целевая аудитория слушателей –учащиеся 10-11 классов. Это обучающиеся, которые готовятся к выбору профессиональной деятельности, имеют собственные карманные средства. Тема урока у них находит живой отклик, так как направлена на формирование компетенций, востребованных в повседневной и профессиональной деятельности.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ДОКУМЕНТОВ И ИСТОЧНИКОВ ИНФОРМАЦИИ

1. Учебники

1.1. Учебное пособие для обучающихся: Жданова, А.О. Финансовая грамотность: материалы для обучающихся. СПО / А.О. Жданова. – М.: ВИТА-ПРЕСС, 2014. – 400 с., ил. (Дополнительное образование: Серия «Учимся разумному финансовому поведению»).

1.2. Методические материалы для преподавателя: Жданова, А.О. Финансовая грамотность: методические рекомендации для преподавателя. СПО / А.О. Жданова. – М.: ВИТА-ПРЕСС, 2014. – 192 с., ил. (Дополнительное образование: Серия «Учимся разумному финансовому поведению»).

1.3. Жданова, А.О. Финансовая грамотность: контрольные измерительные материалы. СПО / А. О. Жданова. — М.: ВИТА-ПРЕСС, 2014. — 32 с. (Дополнительное образование: Серия «Учимся разумному финансовому поведению»)

2. Интернет ресурсы:

<https://www.cbr.ru/>

<http://xn--80afmshcb2bdox6g.xn--p1ai/service/vklady-i-kredity/>

<http://dengi.utro.ru/articles/plyusy-i-minusy-dosrochnogo-pogasheniya-kredita-828.html>

Приложение 1.

Тест «Чтоб не попасть в тиски просрочки, читайте договора строчки»

1. Назовите основные услуги банка

- а) кредиты, депозиты, уборка помещений
- б) депозиты, кредиты, обмен книг, проверка монет
- в) депозиты, кредиты, ведение счетов, обмен валют

2. Как называют человека, который берет деньги в кредит?

- а) кредитополучатель;
- б) заемщик;
- в) кредитор

3. На каких услугах банк получает процентный доход?

- а) на продаже лотерейных билетов
- б) на оформлении страховок
- в) на выдаче кредитов

4. Как называют деньги, которые люди приносят в банк для погашения кредита каждый месяц?

- а) ежемесячный аванс;
- б) ежемесячный платеж;
- в) ежемесячный тариф

5. Что нужно иметь для получения кредита в банке?

- а) кредитную историю, справку о заработной плате, водительские права
- б) хорошую кредитную историю, справку о заработной плате, действующий паспорт
- в) хорошую юмористическую историю, справку от психиатра, повестку из военкомата

6. Что нужно делать с кредитным договором перед тем, как подписать?

- а) прочитать название договора, подписать, не читая, и отдать сотруднику банка

б) найти в договоре свою фамилию, подписать, сделать бумажный самолетик и запустить в сотрудника

в) внимательно прочитать. Если что-то непонятно, задать вопросы, попросить график платежей, подписать

7. Как правильно выбирать кредит?

а) выбрать первый попавшийся, потому что все равно у всех банков условия одинаковые

б) выбрать кредит, послушав рекламу о том, что кредит выдается быстро и он очень выгодный

в) сравнить кредиты разных банков на специализированных сайтах (например — infobank.by) и выбрать

8. Как одним словом можно назвать кредит на плиту, поездку, компьютер?

а) досрочный

б) потребительский

в) клиентский

9. Какой кредит можно оформить для покупки автомобиля?

а) на авто или на недвижимость;

б) на авто или потребительский;

в) на авто или на обучение

10. Кто выплачивает проценты при оформлении кредита?

а) Банк клиенту;

б) проценты не выплачиваются;

в) Клиент Банку

Критерии оценки тестового задания

За каждый правильный ответ начисляется 1 балл (максимальное количество баллов – 10).

6 баллов (60%) - материал усвоен «удовлетворительно»

7-8 баллов (70-80%) - материал усвоен «хорошо»

9-10 баллов (90-100%) - материал усвоен «отлично»

Приложение 2.

Памятка

по получению кредита

- **Изучай кредитный договор до его подписания (5 дней)!**
- **Если договор не устраивает - не подписывай!**
- **Оцени будущие платежи по кредиту и сопоставь их с доходами (не более 30% доходов).**
- **Создай «подушку безопасности» (возможность платить по кредиту 3 месяца, даже потеряв доход)**
- **Выбирай дешевый кредит в валюте дохода.**

Старайся жить по средствам и не пользуйся кредитными средствами